



Тема номера:

## Человеческий фактор

Безопасность  
начинается  
с людей

*Е.А. Мешалкин, Академик НАН ПБ, ВАН КБ, доктор технических наук, профессор, директор ООО «Пульс-Пожстрой Инжиниринг»*

### Читайте в номере

История одной компании. 22 года НПО «Пульс»

Строительство объектов вблизи магистральных трубопроводов.

Нормативный обзор с Е.А. Мешалкиным

НСБ на службе безопасности человека.

В.А. Озеров и Д.Е. Галочкин о важности общественного контроля

Начиная с истоков. В.И. Клишкин о человеческом факторе при пожаре

От мечты – к реальности. И.А. Маликов о компании «Самоспас»

Помним о важном. В.В. Межеричкий о предприятии «РИФ»

Надежное решение. К.З. Калужин о НПК «Пожхимзащита»

Нет предела совершенству. В.В. Виноградов о заводе «Спецавтоматика», г. Бийск

Из глубины веков. В.В. Ковшутин о предприятии «Берег»

История. Д.А. Себенцов о первопроходцах пожарного дела

стр. 4-7

стр. 8-11

стр. 12-13

стр. 14-15

стр. 16

стр. 17


стр. 18-19

стр. 20-21

стр. 22

стр. 23



 **22 года**  
**НПО**  
**ПУЛЬС**



### *Дорогие читатели!*

Наш сегодняшний номер будет не совсем обычным.

Дело в том, что каким бы мы с вами не занимались бизнесом, на каких бы не состояли должностях, мы в первую очередь люди, и общаться, сотрудничать и решать вопросы нам приходится именно с людьми. Законы, правила, постановления не могут существовать сами по себе, их выполнение зависит только от людей.

Казалось бы, никакой истины мы не открыли, но зачастую именно человеческий фактор оказывает решающее влияние на судьбу нашего бизнеса. Основным критерий при выборе партнеров – это доверие к ним. Доверие к руководству, специалистам, качеству продукции, надежности и основательности компании – главный залог выбора.

Сегодня мы расскажем о важности человеческих отношений в бизнесе на примере одной компании. 9 февраля НПО «Пuls» исполняется 22 года. В честь дня рождения принято собирать друзей, поэтому друзья – ключевые партнеры НПО «Пuls» – расскажут о себе, об истории возникновения своих компаний, об истории отношений с объединением «Пuls» – то есть о том, на чем основан выбор этих организаций в качестве поставщиков и партнеров.

Кроме того, ключевые сотрудники НПО «Пuls» тоже скажут несколько слов о своей компании, а вы воочию познакомитесь с теми, кто руководит направлениями, занимающимися решением ваших задач.

И, конечно, как всегда вы получите полезные советы и рекомендации, узнаете интересные исторические факты о меценатах, оказавших неоценимое влияние на становление пожарной безопасности в России, и услышите о самых актуальных на сегодняшний день проблемах. Например, в статье Евгения Александровича Мешалкина, традиционно посвященной нормативному обзору, речь пойдет о проблеме строительства объектов вблизи магистральных трубопроводов и о том, каким образом человеческий фактор повлиял на ее возникновение.

Мы верим, что номер окажется интересным и полезным для вас, и от всей души надеемся, что в вашем бизнесе и в повседневной жизни вам как можно чаще будут встречаться надежные, честные и порядочные люди!

*С наилучшими пожеланиями,  
редакция журнала «Пuls пожарной безопасности»*



# 22 года на рынке пожарной безопасности

**Сергей Владимирович Кузнецов,  
президент НПО «Пульс»**



Любое предприятие начинается с людей, и НПО «Пульс» – яркое тому подтверждение. Более 20 лет назад группа молодых энтузиастов-единомышленников начала осваивать совершенно новое на тот момент для России направление – рынок противопожарного оборудования.

Времена были непростые, страну лихорадило, и в такой ситуации очень сложно было соблюсти баланс между поставленными перед собой задачами и суровой правдой жизни. Однако теперь, спустя годы, мы видим, что нам это удалось.

«Пульс» рос, развивался, оснащался и модернизировались производственные цеха, расширился ассортимент пожарного оборудования, появилась торговая сеть «Магазин 01». Но самым главным и неизменным для нашего предприятия остается внимательный подход к людям, которые на нем работают, и к нашим клиентам и партнерам. Любое решение, которое принимает руководство компании, основано на той пользе и преимуществах, которые в результате получают потребители. Конечно, такой подход предполагает ответственное отношение к выбору партнеров по бизнесу, так как за качество поставляемой продукции мы отвечаем перед людьми. Мы уверены в надежности тех, с кем работаем, и благодарны нашим партнерам за взаимное доверие.

Миссией объединения, помимо обеспечения клиентов качественным пожарным оборудованием, является информирование и обучение населения и лиц, ответственных за пожарную безопасность на предприятиях. У НПО «Пульс» достаточно сильная социальная программа: мероприятия совместно с МЧС, Госпожнадзором, Федеральной Палатой пожарно-спасательной отрасли, ВДПО, обучающие семинары, работа с детьми – спектакли в школах, праздник пожарной безопасности в Суворовском училище и т.д.

Являясь пионерами противопожарного рынка, мы стараемся идти в ногу со временем и внимательно следим за тем, чем живут наши клиенты, какие у них потребности и приоритеты. Все это возможно благодаря дружной работе команды, которую основала «старая гвардия». Среди сотрудников НПО «Пульс» никогда не появятся случайные люди, для которых миссия компании является пустым звуком.

9 февраля НПО «Пульс» исполняется 22 года. Мы от всей души желаем и себе, и нашим клиентам и партнерам удачи, здоровья, успехов во всех начинаниях, и надеемся, что с нашей помощью уровень безопасности в России будет ежегодно расти!

**Алексей Евгеньевич Додонов,  
председатель Совета директоров  
НПО «Пульс»**



Когда-то «Пульс» создавался как маленькое семейное предприятие. Маленьким долго оставаться не удалось, а вот семейным он остался.

У истоков объединения стояли офицеры, нацеленные на защиту Отечества. Волею судеб, как и многим в то смутное для армии время, им пришлось строить свою жизнь заново и уходить в бизнес. Пытаясь найти компромисс

между собственным призванием и возможностями рынка, они выбрали защищать, но в этот раз защищать от пожаров.

Несколько слов о вехах в развитии и становлении «Пульса», за которыми стоят реальные люди – уникальные, сильные и творческие. В 1995 году при создании компании в ней было всего шесть человек, но все верили в успех и друг в друга. Уже в 1997 году «Пульс» был признан производителями самой крупной торговой компанией по поставке противопожарной продукции. Вскоре открылся сервисный центр по обслуживанию первичных средств пожаротушения, появились первые инновационные разработки – огнетушители ОВА. В 1998 году – запуск собственного производства, первой продукцией которого стали разработанные по нашим стандартам пожарные шкафы. Огромный вклад в развитие завода внесли Романов Александр Михайлович и Виктор Баралейчук.

В 1999 году «Пульс» открыл самый крупный в России торгово-выставочный центр пожарно-технического назначения и в то же время стал одним из первых производителей противопожарных дверей и ворот, был создан свой учебный центр, руководителем которого стал Сергей Анатольевич Афанасьев.

Отдельно хочется упомянуть людей, без которых «Пульс» никогда бы не смог стать таким, какой он есть. Это форпост «Пульса» в Евросоюзе Марина Жарков; стоявший у истоков «Пульса» капитан 1-го ранга Владимир Полозняк; первый коммерческий директор Семен Додонов; Селиванова Танечка, заложившая основы рекламной деятельности; Тарасов Сергей – наш первый начальник склада; Белоусов Владимир – основоположник сервисного направления; Каргин Виктор Степанович – руководитель завода ЗМК и многие другие.

В 2003 году открылась торговая сеть «Магазин 01». Над ее созданием трудились Мальцев Игорь, Мещеряков Никита, а чуть раньше Быстримович Юрий и Сытник Сергей разработали направление автоматки.

В 2005 году «Пульс» создает научно-технический комплекс – подразделение, которое призвано решать вопросы по разработке СТУ, проектированию, расчетам по оценке пожарных рисков и т.д. Основателем этого направления стал Евгений Александрович Мешалкин.

Немного позже НПО «Пульс» стал инициатором создания Ассоциации «Союз 01» и Федеральной Палаты ПСО РФ, призванных решить проблемы качества в отрасли пожарной безопасности.

Многие из тех, кто был в «Пульсе» со дня основания, находятся здесь и в настоящее время. Но кто-то ушел и успешно развивает свое дело, а кого-то, к глубокому сожалению, уже нет с нами. Анатолий Тимофеевич Баскаков – настоящий пожарный, основатель стандартов «Пульса» – привил нам любовь и глубочайшее уважение к профессии и к людям, беззаветно служащим делу пожарной безопасности. Валерий Алексеевич Сладинов сумел собрать замечательную команду и выстроить крепкую сбытовую систему. Романов Александр Михайлович – стержень нашего производства, первый директор завода. Об этих людях мы будем помнить всегда.

**Окончание – на стр. 5**

**Окончание. Начало – на стр. 4**

Сегодня в «Пульс» пришло и много новых, красивых, сильных и талантливых людей – все они посвятили частичку себя делу «Пульса». Каждый из сотрудников достоин отдельного доброго слова, каждому хочется сказать огромное спасибо и пожелать здоровья и успехов в том добром деле пожарной защиты, которое мы делаем вместе.

Нам не удалось остаться маленькой компанией, но мы стали в среде пожарноспасательного рынка довольно крупным предприятием с серьезной научной, производственной и сбытовой инфраструктурой. Мы выросли, но так и остались семьей. У нас есть свои трудности, но это трудности роста, и мы знаем и верим: если останемся единой командой, верной тем принципам, что объединили нас 22 года назад, мы обязательно совершим еще немало добрых и полезных дел для защиты наших ближних для процветания нашей страны.

**Роман Керимович Юсубов,  
управляющий НПО «Пульс»**



Есть старая притча о девочке, которая спасала рыб, тысячами выброшенных на берег. Конечно, она не могла выручить всех, но для каждой отдельно взятой спасенной рыбки ее помощь оказалась жизненно важной. Эта история очень наглядно характеризует сегодняшний «Пульс» – объединение, ориентированное на нужды конкретного заказчика.

Мы не ставим перед собой глобальных задач по спасению мира, но считаем своим долгом обеспечить максимальную защиту от пожара тех, кто пришел к нам за помощью. Комплексная пожарная безопасность, провозглашаемая нами – это не пафосный лозунг, а скрупулезная, тщательная работа по выбору и подготовке наиболее оптимального решения для заказчика, в соответствии с его потребностями и с учетом его особенностей. Мы не делаем все подряд, мы делаем то, что действительно необходимо.

«Пульс» – это сплоченная команда профессионалов, каждый из которых дополняет друг друга. Более чем 20-летний опыт работы научил нас крайне ответственно относиться к любым решениям, будь то подбор персонала, модернизация производственных линий, либо членство в профессиональной ассоциации. Большое время в объединении уделяется обучению сотрудников и привлечению квалифицированных кадров.

Выбор поставщиков – это отдельный важнейший процесс в любом бизнесе. Поскольку НПО «Пульс» реально, а не на словах отвечает за качество продукции и услуг, мы регулярно проводим испытания продукции, присутствующей в нашем ассортименте – огнетушителей, рукавов, противопожарных дверей и других видов оборудования. Пульс является не только инициатором, но и соавтором создания ГОСТа по противопожарным металлическим дверям, который вступит в силу уже в текущем году. Надеемся, что благодаря этой работе еще одной лазейкой для недобросовестных производителей продукции противопожарного назначения станет меньше.

Сегодня рынок меняется кардинально, и у наших покупателей совершенно иные потребности, чем были буквально пару лет назад. Чтобы быть рядом с нашими клиентами и вовремя обозначить актуальные для них проблемы, а кроме того, предложить профессиональные решения, нам приходится очень оперативно реагировать на любые изменения в текущей рыночной ситуации и законодательной сфере.

**Илья Сергеевич Кузнецов,  
генеральный директор  
АО НПО «Пульс»**



История производства НПО «Пульс» насчитывает более 20 лет. В конце 1996 года первая производственная площадка в Орле выпустила экспериментальную партию противопожарных шкафов – всего 1000 штук.

Продукция оказалась востребованной рынком, и на завод стали поступать заказы. Уже к 1998 году потребность в продукции, выпускаемой заводом, выросла как по количеству, так и по номенклатуре. За этот период было освоено 15 видов новых изделий: СПМ-2, КОМБИ, ключницы ШК-50 и ШК-100, почтовые ящики, и, самое главное, импортозамещающие пожарные шкафы ШПК- 315, 320, 410, 420.

В 1999 году «Пульс» начал производить металлические и технические двери.

Начиная с 2000 года, продолжался рост объемов производства существующих изделий и были освоены новые двери и люки – ДПМ, ЛПМ, ДПН. Была разработана программа обновления и расширения производственных мощностей, закуплено новейшее европейское оборудование.

Неоценимый вклад в развитие внес директор завода Александр Михайлович Романов. Реализованная им стратегия и тактика модернизации производства позволила выпускать конкурентно-способную продукцию как на внутреннем, так и на внешнем рынке и поставлять ее во все регионы РФ, а также в Казахстан и Украину.

Со временем стала очевидной необходимость увеличения производственных мощностей. 2008 год стал годом освоения новых технологий изготовления противопожарных дверей, позволяющих повысить потребительские качества изделий, снизить трудоемкость их изготовления и частично избавиться от энергоемких и вредных технологических процессов.

С этой целью были проведены опытно-конструкторские и технологические разработки, рассмотрены различные варианты расширения производства.

И в сентябре 2008 года в Тульской области объединение «Пульс» открыло новый завод «Пульс-ЗМК» с линией для серийного выпуска технических и противопожарных дверей. Мощности заводов позволяли производить около 100 тысяч дверей в год.

**Окончание – на стр. 6**

**Окончание. Начало – на стр. 5**

С 2016 года НПО «Пульс» начал активно менять свою политику в изготовлении дверей. Консолидация производства и сокращение логистических издержек позволили увеличить выпуск дверей на заводе «Пульс-ЗМК» вдвое. Своевременные управленческие решения и перспективный молодой персонал на производственной площадке открыли путь скачкообразного развития производства. Это позволило сделать наш продукт доступным на рынке без потери качества, а даже улучшив его.

На 2017 год планируется приобретение роботизированного оборудования для увеличения объемов выпуска, а также дальнейшая консолидация производств на одной площадке.

На очереди освоение новых продуктов, потребность в которых существует на рынке в настоящий момент.

Мы слушаем своего клиента и слышим его. Все наши изменения продиктованы вами. Спасибо вам!

**Евгений Александрович Мешалкин,  
президент по науке НПО «Пульс»**


В структуре НПО «Пульс» с 2005 года успешно функционирует научно-технический комплекс «Пожарная безопасность», который представляет ООО «Пульс-Пожстрой Инжиниринг», где работают специалисты, имеющие пожарно-техническое или строительное образование, ученые степени и звания, а также большой практический опыт работы в сфере научных исследований, технического регулирования, проектировании, надзора.

Основной принцип работы – поиск и применение функционально и экономически эффективных решений по комплексу мер пожарной безопасности для реализации планов инвесторов, собственников, архитекторов, проектировщиков, строителей, эксплуатантов зданий, сооружений различного назначения.

Основной объем работ ведется по следующим направлениям:

- консультационные услуги на предпроектной стадии, а также при проектировании, строительстве и эксплуатации;
- разработка и согласование специальных технических условий (СТУ) в части обеспечения пожарной безопасности;
- подготовка раздела проектной документации «Мероприятия по обеспечению пожарной безопасности»;
- проектирование систем противопожарной защиты, в т.ч. с применением BIM-технологий (автоматической пожарной сигнализации, оповещения и управления эвакуацией людей при пожаре, противодымной вентиляции, автоматического пожаротушения, внутреннего противопожарного водопровода), их интеграция с другими системами безопасности;

• разработка и согласование со службами пожаротушения МЧС отчета о предварительном планировании действий пожарно-спасательных подразделений по тушению пожара и проведению аварийно-спасательных работ, связанных с тушением пожаров;

- расчеты по оценке пожарных рисков и другие расчетно-аналитические обоснования проектных решений согласно положениям ФЗ №123, ФЗ №384;
- декларирование.

Установлены тесные контакты с Минстроем России, федеральной и региональными структурами МЧС России, а также с ФГБУ «ВНИИПО МЧС России» и Академией ГПС МЧС России, ФГУП «НИЦ «Строительство», МГСУ, другими научными и образовательными учреждениями. Обеспечивается квалифицированное сопровождение проектной документации в органах государственной и негосударственной экспертизы проектов. Имеются все необходимые свидетельства о допуске, аккредитации, аттестации сотрудников. Много внимания уделяется участию в разработке федеральных и региональных стандартов, норм, сводов правил, публикациям в популярных журналах строительного профиля, научно-технических изданиях, докладам на конференциях, семинарах, совещаниях по широкому кругу проблем пожарной безопасности.

За истекший период в числе наших заказчиков почти по 200 объектам различного назначения, расположенным от Калининграда до Владивостока, стали: «Моспроект-3», «Моспроект-4», «Моспроект-1», ЦНИИЭПжилища, «МНИИТЭП», ГК «ОлимпСтрой», «Интеко», «Интерстрой», «ЭкоИнтерра», «Хорус Кэпител», «Капитал групп», «Москапстрой», «Декра», «Финпроект», «Пересвет-Инвест», «SezarGroup», «ПИКгрупп», «Тихоокеанская мостостроительная компания», «Аэропроект», «МосЭлектронПроект», «Эллер+Эллер Архитекторы», «Цимайло Ляшенко и Партнеры», «Metropolis», «Архитектурная Мастерская «ГРУППА АБВ», «DCGroup», «ADG Group», «Приморгражданпроект», «Омскгражданпроект», «ПСП-ФАРМАН», «RMJM», «АРХИНЖ», «Svanke Hayden», «Tomasetti», «Consentini», «ARUP», «SPEECH», «AFI Development» и многие другие организации. Имеется опыт взаимодействия с проектировщиками фирм США, Великобритании, Германии, Швейцарии, Польши, Сербии, Китая.

Наш дружный коллектив готов к различным формам сотрудничества, выполняет заказы в минимальные сроки, с высоким качеством и по приемлемым ценам.

**Марина Владимировна Пасюкова,  
коммерческий директор АО НПО «Пульс»**

Период активного развития объединения «Пульс» начался с момента организации собственного производства материалов пожарно-технического назначения, предназначенных для оснащения объектов нового строительства (1998-1999 год). Основная доля наших клиентов – компании, осуществляющие закупки для строящихся объектов различного назначения, проектные организации.

По сути, НПО «Пульс» в конце XX века стоял у истоков формирования в широком смысле продукта, предназначенного для заполнения проемов противопожарных преград, а также элементов пожарного водопровода.

**Окончание – на стр. 7**

## Окончание. Начало – на стр. 6



Большая работа проводилась с проектными организациями, так как данный период характеризовался отсутствием интернет-пространства, которое бы позволяло оперативно черпать информацию и типовые решения для проектирования. Мы совместно с нашими клиентами формировали продукт соответственно их запросам, соотнося его с требованиями нормативной базы. В качестве примера можно привести поставку для ДСК-1 некоторых типов дверей, которые монтировались сразу в панель (двери машинных отделений лифтов и пр.). Для некоторых значимых объектов – компании «Моспромстрой» (реконструкция зданий Московского Кремля, Государственного Исторического музея, Малого театра, крытого конькобежного центра в Крылатском и др.) – приходилось разрабатывать и внедрять нетиповые конструкторские решения.

На рубеже XX-XXI веков рынок пожарно-технического оборудования в целом испытывал дефицит производства материалов для объектов строительства. И если в Москве объекты комплектовались относительно качественными материалами, в регионах требования пожарной безопасности при строительстве соблюдались слабо. Со временем, в период 2000-2005 годов открылось огромное количество производств пожарно-технической продукции, рынок пожарной безопасности приобрел региональный характер, дабы находиться в непосредственной близости к застройщикам во всех федеральных округах.

НПО «Пulsь» в данный период, для удобства клиентов открыл представительства в двух наиболее значимых и развивающихся регионах – Санкт-Петербурге и Южном федеральном округе. Для нашего основного клиента – застройщика, наиболее важным фактором всегда было наличие у поставщика собственного производства и согласованный срок поставки. Позже тенденции поменялись, застройщики стали отказываться от просто поставок в пользу комплекса работ (поставка, монтаж и сдача в эксплуатацию). На первое место в работе со строящимися объектами выходит инжиниринговая функция производителя.

В силу несовершенства большинства проектных решений специалистам НПО «Пulsь» приходится совместно с проектными группами застройщиков дорабатывать Технические задания на материалы.

На протяжении 22 лет НПО «Пulsь» остается клиентоориентированным объединением, отношения с большинством клиентов длятся более 7-10 лет (ДСК-1, ГК ПИК, ГК Мортон, СИТИ-XXI век, Штрабаг, Газпром, Спецстрой и др.)

2016 год можно охарактеризовать как год передела строительного рынка. Даже у таких значимых компаний, как ГК «Мортон» и «ДСК-1» сменились собственники. Меняется портфель строящихся объектов, система закупок, требования к материалам и пр.

В условиях экономического кризиса и дефицита денежной массы для наших клиентов основным приоритетом при выборе поставщиков является возможность без авансовых поставок по минимальной стоимости в заданные сроки. Мы вынуждены подстраиваться под экономическую ситуацию, привлекать кредитные средства, снижать производственную себестоимость за счет повышения выпуска продукции за смену и постоянной работой над технологией. Все эти меры позволяют нам оставаться конкурентоспособным и надежным партнером.

**Павел Иосифович Пасюков,**  
генеральный директор  
торговой сети «Магазин 01»



Появление торговой сети «Магазин 01» в 2003 году было вполне закономерным.

В тот момент, когда «Пulsь» уже имел в своем арсенале производственную базу в Орле, большой складской комплекс в Подмосковье, сервисный центр по обслуживанию огнетушителей на Павелецкой, и возникла идея о создании сети супермаркетов пожарной безопасности, где пожарное оборудование мог бы приобрести для своих нужд любой желающий. По сути, таким магазином уже являлся торгово-выставочный «Центр-01», но все же основная его функция заключалась в возможности выбрать оборудование перед закупкой на объекты для инженеров по безопасности строительных и эксплуатирующих организаций.

Частник же (автомобилист, дачник, собственник квартиры) оставался «за кадром». С возникновением Торговой сети политика предприятия получила еще один вектор развития: если раньше компания позиционировала свою продукцию и услуги как «все для пожарной безопасности», то «Магазин 01» смог взять на себя функции «пожарная безопасность для всех». Таким образом, мы стали «ближе к народу» – непосредственно к людям и к предприятиям, которые тесно связаны с людьми. Нашими покупателями стали школы, детские сады, больницы, аптеки и т.д.

Когда пытаешься жить проблемами и чаяниями своих клиентов, неизбежно уходишь от шаблона «продавец – покупатель». Слишком уж непростая тема пожарная безопасность, и слишком печальны последствия пренебрежения этими вопросами.

Поэтому «Магазин 01» постепенно стал помощником МЧС и Госпожнадзора по пропаганде, обучению, информированию людей о превентивных мерах по предотвращению пожаров и действиям во время пожара.

На сегодняшний день торговая сеть насчитывает восемь магазинов в разных районах Москвы. В планах расширение сети и ее ассортимента. Своей основной задачей на ближайшее время «Магазин 01» считает разработку и внедрение готовых решений по обеспечению безопасности дома и семьи.

Мы все в первую очередь люди, и опасность возникновения пожара всегда присутствует рядом с каждым из нас, поэтому «Магазин 01» старается делать все возможное, чтобы уберечь людей от этой угрозы.



Тел. 8 (495) 983-01-01

[www.magazin01.ru](http://www.magazin01.ru)

Рубрику ведет Е.А. Мешалкин

– академик НАН ПБ, ВАН КБ, доктор технических наук, профессор, директор ООО «Пулс-Пожстрой Инжиниринг» и вице-президент научно-производственного объединения «Пулс».

С 1978 по 2000 годы работал во ВНИИПО, с 2000 по 2005 годы – начальником Академии ГПС, генерал-лейтенант внутренней службы. За этот период в Академии и ее филиалах подготовлено более 4 тыс. специалистов по пожарной безопасности, многие из них сейчас служат на высоких должностях в МЧС, его территориальных и специальных подразделениях в субъектах РФ. С 2005 года – в НПО «Пулс». Член Экспертного совета МЧС РФ, руководитель ТК по нормативному регулированию Федеральной палаты пожарно-спасательной отрасли, эксперт Департамента по оценке технического регулирования Минэкономразвития и Минстроя, член ТК №274 «Пожарная безопасность» Росстандарта. Ведет активную работу по развитию технических регламентов, системы сводов правил и стандартов, подготовке СТУ, проектированию систем противопожарной защиты различных объектов (более 100).



## Строительство объектов вблизи магистральных трубопроводов

Активное развитие крупных городов и других поселений сопровождается освоением новых территорий, где 30-40 лет назад осуществлялась прокладка магистральных нефте- и газопроводов. При проектировании, строительстве и даже на стадии эксплуатации объектов жилого и общественного назначения, в том числе торгово-развлекательных комплексов, например, на территории Новой Москвы, достаточно часто становится острой проблема размещения этих объектов (как собственно многоквартирных жилых и общественных зданий, так и инфраструктурных объектов – плоскостных автостоянок, сооружений тепло-, водо- и энергоснабжения и т.п.) с отступлениями от требований соответствующих сводов правил (СП 36.13330.2012, СП 4.13130.2013 и др.) по соблюдению минимально допустимых расстояний (МДР) от оси магистральных нефте- и газопроводов диаметром 300 мм и более.

Положение дел не спасает даже разработка и согласование СТУ с органами МЧС России и Минстроя России. Все большее распространение получает практика рассмотрения соответствующих споров в судебных инстанциях, причем иногда с требованием истца по сносу завершенных строительством или уже эксплуатируемых зданий, сооружений, даже частично попадающих в зону МДР. В конфликт интересов между застройщиками, управляющими компаниями и собственниками трубопроводов вольно или невольно вовлекаются жители или посетители, которым далеко небезразлично такое положение дел, и они хотят убедиться в достаточности мер безопасности.

Учитывая изложенное, а также факты некомпетентного применения требований федерального законодательства и нормативных документов при таких спорах, на основе опыта взаимодействия НПО «Пулс» с рядом застройщиков сформулированы необходимые обоснования, изложенные ниже, которые, по нашему мнению, окажутся полезными в практике применения требований нормативных правовых документов или разрешении возникающих спорных ситуаций.

**1.** Часто используемое собственниками, эксплуатирующими организациями утверждение относительно обязательности применения положений СНиП 2.05.06-85\* «Магистральные трубопроводы», СП 36.13330.2012 «СНиП 2.05.06-85\* «Магистральные трубопроводы»», в части необходимости безусловного соблюдения установленных в этих нормах МДР *противоречит* ч.3 ст.7 ФЗ №184 от 27.12.2002г. «О техническом регулировании», согласно которой «...не включенные в технические регламенты требования ... не могут носить обязательный характер». По вполне очевидным основаниям в действующих технических регламентах требования по МДР практически отсутствуют, подтверждением чего является активно продолжающийся процесс признания утратившими силу требований (в форме таблиц) даже по противопожарным расстояниям из Федерального закона от 22.07.2008 г. №123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» (далее – ФЗ №123).

**2.** Применяя к спорным правоотношениям положения СП 36.13330.2012, не учитывается основополагающее требование примечания 1 к таблице 4 (обязательное требование согласно Перечня, утвержденного Постановлением Правительства РФ от 26.12.2014 г. № 1521), что «...расстояния следует принимать: для городов и других населенных пунктов – от проектной городской черты на расчетный срок 20-25 лет; для отдельных промышленных предприятий, железнодорожных станций, аэродромов, морских и речных портов и пристаней, гидротехнических сооружений, складов горючих и легковоспламеняющихся материалов, артезианских скважин – от границ отведенных им территорий с учетом их развития; для железных дорог – от подошвы насыпи или бровки выемки со стороны трубопровода, но не менее 10 м от границы полосы отвода дороги; для автомобильных дорог – от подошвы насыпи земляного полотна...».

Окончание – на стр. 9

*«Учитывая факты некомпетентного применения требований федерального законодательства и нормативных документов при таких спорах, на основе опыта взаимодействия НПО «Пулс» с рядом застройщиков сформулированы необходимые обоснования, изложенные ниже, которые, по нашему мнению, окажутся полезными в практике применения требований нормативных правовых документов или разрешении возникающих спорных ситуаций».*



**Окончание. Начало – на стр. 8**

Таким образом, с учетом введения в эксплуатацию многих действующих магистральных трубопроводов в 1970-1990 годах, используемые собственниками трубопроводов значения МДР должны были быть пересмотрены ранее 2000 года или в более поздние сроки с учетом активного процесса фактических изменений границ городов и других населенных пунктов, причем это должно было осуществляться по согласованию с органами местного самоуправления, а не наоборот, т.е. на стадии принятия решения о выделении земельных участков для обеспечения жизнедеятельности населения соответствующих населенных пунктов согласно требованиям ст.ст.31, 32, 33 Градостроительного кодекса РФ.

**3.** При использовании ссылок на требования СП 36.13330.2012 в качестве обоснования не принимается во внимание обязательное к применению (см. Постановление Правительства РФ от 26.12.2014г. № 1521) требование п.1.1 СП 36.13330.2012, согласно которому «Настоящий свод правил распространяется на проектирование новых и реконструируемых магистральных трубопроводов и ответвлений от них номинальным диаметром до DN1400 включительно, с избыточным давлением среды свыше 1,2 до 10 МПа включительно (при одиночной прокладке и прокладке в технических коридорах) для ...».

Таким образом, с учетом развития границ городов и других населенных пунктов соблюдение минимально допустимых расстояний следовало обеспечить на стадии реконструкции за счет собственников этих трубопроводов или, возможно, по его договоренности с иными заинтересованными сторонами.

**4.** На стадии многолетней эксплуатации упомянутых магистральных трубопроводов следовало обеспечивать исполнение, в частности, ч.8 и ч.11 ст.55<sup>24</sup> (о возникновении аварийных ситуаций или возникновении такой угрозы), ч.7 ст.55<sup>25</sup> (извещать о каждом случае возникновения аварийных ситуаций органы местного самоуправления) Градостроительного кодекса РФ, однако на практике часто отсутствует информация об обращениях в орган местного самоуправления о соответствующих нарушениях.

**5.** По практическому опыту, иногда ставится под сомнение обоснованность выданного положительного заключения государственной экспертизы, которая должна проводиться в полном соответствии с ч.4<sup>2</sup> ст.49, ч.5, ч.5<sup>1</sup> ст.6, ст.48<sup>1</sup> и ст.49 Градостроительного кодекса РФ. При этом, согласно ч.ч.9 и 10 ст.49 Градостроительного кодекса РФ, только отрицательное заключение может быть оспорено застройщиком или техническим заказчиком в судебном порядке, а в отношении положительного заключения такая процедура законодательством не предусмотрена, в т.ч. по инициативе других заинтересованных сторон.

**6.** Не принимается во внимание, что разрешение на строительство выдается на весь срок, предусмотренный ПОС объекта (ч.19 ст.51 Градостроительного кодекса РФ), а основания для прекращения действия такого разрешения содержатся в ч.21<sup>1</sup> ст.51 Градостроительного кодекса РФ, что почти не имеет места в отношении застройщика (технического заказчика) или собственника объекта.

**7.** С учетом вышеизложенных пунктов 5 и 6, при разрешении споров иногда выбирается ненадлежащий способ защиты прав, т.к. застройщиком (техническим заказчиком) почти всегда получены все необходимые градостроительные документы для проектирования, строительства и ввода в эксплуатацию объектов капитального строительства, в том числе подтверждающие их безопасность и соблюдение всех применимых норм и правил. Упомянутые документы во многих случаях являются действующими без ограничения срока, что весьма трудно оспорить.

**Окончание – на стр. 10**



Окончание. Начало – на стр. 9

**8.** Учитывая необходимость выполнения требований к проектной документации (ст.48 Градостроительного Кодекса РФ, Постановление Правительства РФ от 16.02.2008г. №87) и потребность в вынужденных отступлениях по **минимальным расстояниям** от зданий, сооружений объекта до оси кольцевых магистральных нефтепродуктопровода и/или газопровода для разработки и реализации при проектировании и строительстве объекта соответствующих дополнительных (компенсирующих) мероприятий, заказчиком должно быть выдано техническое задание на соответствующее внесение изменений (дополнений) в ранее согласованные СТУ. Правовым основанием для отступления от соответствующих требований, например, п.5.5 табл.4 СП 36.13330.2012, является ч.8 ст.6 ФЗ №384-ФЗ «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений» (далее – ФЗ №384).

**9.** С учетом вышеизложенного в п.8 должна быть выполнена разработка и **согласование с Минстроем России** Специальных технических условий (СТУ) для объекта защиты на основании ч.2 ст.78 ФЗ №123 и приказа МЧС России от 28.11.2011г. №710 (зарегистрировано в Минюсте России 30.12.2011г. рег.№22899), а также на основании ч.8 ст.6 ФЗ №384 (далее – ФЗ №384) и приказа Министерства регионального развития России от 01.04.2008 г. №36 (к настоящему времени не подлежит применению согласно приказу Минстроя России от 15.04.2016г. №248/пр (зарегистрировано в Минюсте России 31.08.2016 г. рег.№43505).

Следует принять во внимание, что, если были ранее согласованные СТУ, то они признаются недействующими со дня принятия Минстроем решения о согласовании СТУ в измененной редакции (основание – п.25 Порядка разработки и согласования СТУ, утвержденного приказом Минстроя России от 15.04.2016 г. №248/пр, аналогичный пункт имелся в приказе Минрегиона России от 01.04.2008 г. №36).

*При этом необходимо учесть следующее:*

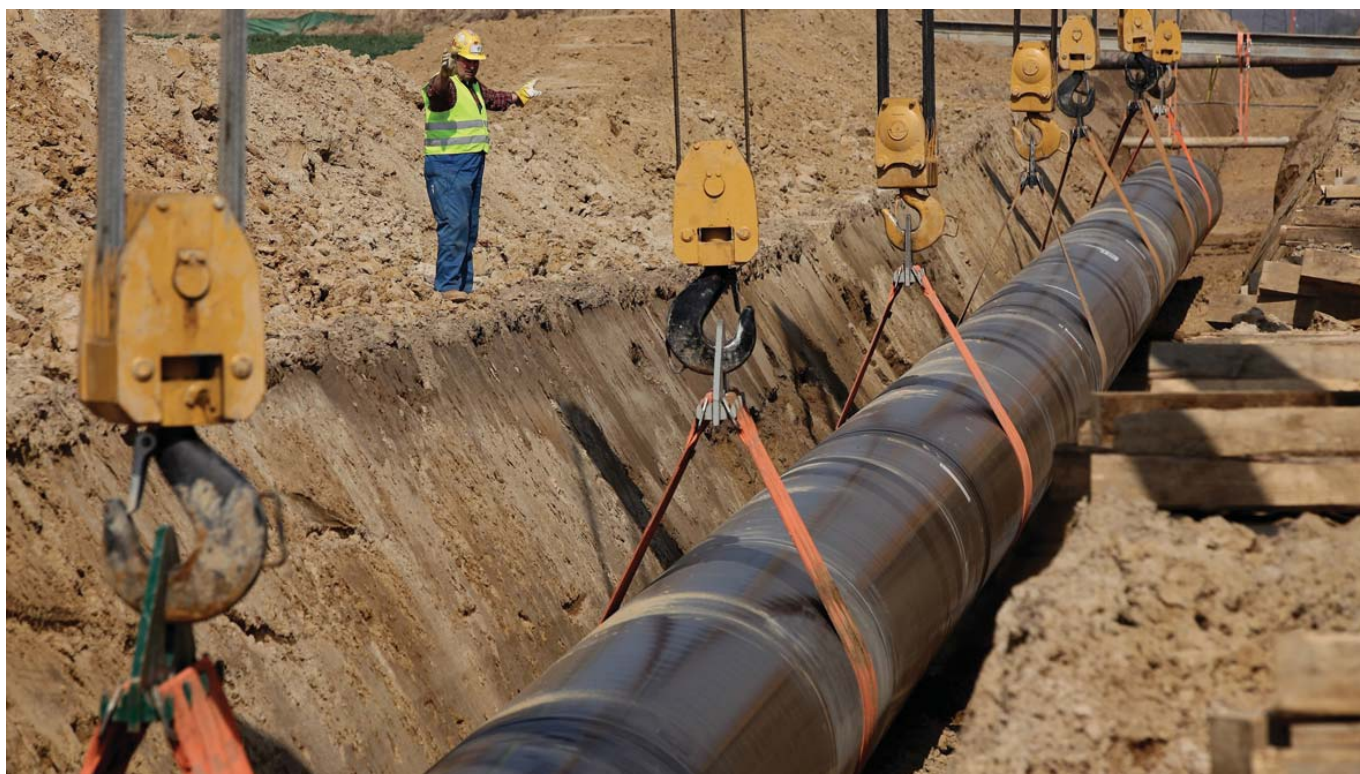
- полномочия по порядку разработки и согласованию указанных СТУ предоставлены только Минстрою России (ч.8 ст.6 ФЗ №384, п.п.5.2.8, 5.4.8 Положения о Минстрое России, утвержденного постановлением Правительства РФ от 18.11.2013 г. №1038);

- отступление от **обязательных требований** сводов правил (в частности от п.5.5 и табл.4 СП 36.13330.2012) в соответствии с разрабатываемыми СТУ предусмотрено ч.8 ст.6 ФЗ №384 при разработке в составе СТУ компенсирующих мероприятий (приказ Минрегиона России от 01.04.2008 г. №36, с 2016 года – приказ Минстроя России от 15.04.2016 г. №248/пр);

- содержание разд.6.12 «Требования к магистральным трубопроводам», в т.ч. табл.44 СП 4.13130.2013 (**подлежит применению на добровольной основе** согласно ч.3 ст.4 ФЗ №123 и приказа Ростехрегулирования от 16.04.2014г. №474), практически идентично соответствующим требованиям СП 36.13330.2012, т.е. указанные расстояния **являются минимальными, но не противопожарными**, что имеет принципиальное значение при требовании согласовать такие отступления с МЧС России или его территориальными структурами;

- в состав подлежащих согласованию СТУ должны быть включены необходимые дополнительные мероприятия, являющиеся обязательными для применения также и на стадии эксплуатации объекта защиты, которые следует взаимоувязывать с Комплексом инженерно-технических и организационных мероприятий (КИТОМ), предусмотренным п.48.1 приказа МЧС России от 28.06.2012г. №375 (с изменениями, внесенными приказом МЧС России от 27.12.2013 г. №844, зарегистрировано в Минюсте России, рег.№31579 от 12.03.2014 г.)

Окончание – на стр. 11



Окончание. Начало – на стр. 10

в составе которого исполнителями в добровольном порядке следует выполнять расчетные обоснования эффективности таких мероприятий при возможных аварийных ситуациях (*выбор этих ситуаций в количестве от одной до трех осуществляется экспертно*) на трубопроводах, а также расчеты безопасности людей в основном здании объекта защиты и, например, плоскостной автостоянке на прилегающей территории;

- подтверждение соответствия объекта требованиям пожарной безопасности проводится, как правило, по условию 1) ч.1 ст.6 ФЗ №123, т.е. расчетами по оценке индивидуального и социальных рисков по методикам, утвержденным приказами МЧС России от 30.06.2009 г. №382 (для здания жилого или общественного назначения) и от 10.07.2009 г. №404 (для производственных и складских зданий, сооружений вблизи или на территории в охранной зоне нефте- и газопроводов), которые должны подтверждать соблюдение соответствия объекта требованиям пожарной безопасности согласно ч.1 ст.79, ч.2 ст.81, ч.ч. 4 и 5 ст.93 ФЗ №123;

- требования СТУ распространяются и на стадию эксплуатации объекта, в связи с чем для объекта, кроме СТУ и расчетов, подтверждающих обеспечение безопасности людей согласно ст.ст.6, 93 ФЗ №123, дополнительно должен также разрабатываться комплекс инженерно-технических и организационных мероприятий по обеспечению пожарной безопасности (КИТОМ) для стадии эксплуатации объекта, предусмотренный приказом МЧС России от 28.06.2012 г. №375 (зарегистрировано в Минюсте России 13.07.2012 г. рег.№24901) с изменениями, внесенными приказом МЧС России от 27.12.2013г. №844 (зарегистрировано в Минюсте России 12.03.2014г. рег.№31579), который следует согласовывать Департаментом надзорной деятельности и профилактической работы МЧС России или соответствующим территориальным органом субъекта РФ;

- на результаты расчетов, которые должны являться приложением к СТУ, в части их соответствия требованиям технических регламентов, рекомендуется получать положительные заключения ФГБУ ВПО Академия ГПС МЧС России или ФГБУ ВНИИПО МЧС России.

**10.** Дополнительно следует отметить, что иногда некорректно трактуются, в частности, требования к расстояниям, указанным в СТУ, которые ошибочно относят к МДР и считаются не изменяемыми. Однако, из СТУ может следовать, что кроме расстояний, установленных в табличном виде, предусматривается обоснование способами, указанными в ст.15 ФЗ №384, иных расстояний до оси магистральных трубопроводов при подтверждении конструктивных параметров в соответствующих проектных решениях.

**11.** При попытках предъявления претензий к органам строительного надзора нужно учитывать, что согласно ч.2 ст.54 Градостроительного кодекса РФ предметом их деятельности является проверка соответствия выполнения работ..., результатов таких работ, т.е. объекта капитального строительства, **требованиям технических регламентов** (как уже отмечалось требования ФЗ №123 и ФЗ №384 должны быть безусловно соблюдены), проектной документации, наличие разрешения на строительство, выполнение требований ч.ч.2 и 3 ст.52 Градостроительного кодекса РФ, т.е. не проверяется соответствие объекта требованиям СТУ, т.к. такой документ входит в состав проектной документации (постановление Правительства РФ от 14.02.2007 г. №87), которая подлежит рассмотрению органом государственной или негосударственной экспертизы.

**12.** В отношении практики некоторых расхождений формулировок в проектной документации с фактическими минимальными расстояниями по требованиям СТУ следует отметить:

- по Специальным техническим условиям, расхождение между фактическим и предусмотренным расстояниями во многих случаях составляет около 5% и является допустимым, но при необходимости соответствующего изменения допустимого значения по СТУ это можно выполнить путем внесения изменений в СТУ согласно п.24 Порядка, утвержденного приказом Минстроя от 15.04.2016г. №248/пр. Иной вариант – использовать требования ч.2 ст.40 Градостроительного кодекса РФ о том, что такое отклонение разрешается при соблюдении требований технических регламентов (см. при этом доводы из п.1 статьи):

- при необходимости могут быть также выполнены дополнительные расчеты по отношению к содержащимся в составе утвержденного КИТОМ, хотя экспертно можно утверждать, что такое влияние не может быть сколь-нибудь существенным, например, при 5% отклонениях от тех или иных параметров, т.к. такая цифра является общепризнанной и допустимой при любых инженерных расчетах.

**13.** Требования СТУ должны предусматривать для стадии эксплуатации разработку КИТОМ, в котором по вполне очевидным основаниям должны учитываться дополнительные (компенсирующие) требования. Названный КИТОМ, рекомендуется согласовать с Департаментом надзорной деятельности и профилактической работы МЧС России или соответствующим органом надзора МЧС по субъекту РФ.

## ВЫВОДЫ

**1.** Существующая законодательная и нормативная база предусматривает квалифицированное ее применение на всех стадиях жизненного цикла зданий, сооружений, сетей и систем инженерно-технического обеспечения.

**2.** Попытки однозначного применения требований сводов правил (тем более добровольного применения) являются по меньшей мере некорректными, а по сути - неправомерными с учетом требований ст.ст. 15 и 17 ФЗ №384, а также постановления Правительства от 17.08.2016г. №806 «О применении риск-ориентированного подхода при организации отдельных видов государственного контроля (надзора) и внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации».

**3.** НПО «Пульс», на основе многолетнего опыта работы и с привлечением высококвалифицированных специалистов предлагает сотрудничество заинтересованным организациям в комплексном решении проблем обеспечения пожарной безопасности объектов различного назначения.

# Координационный совет НСБ на службе безопасности человека

Самым важным для человечества во все времена был и остается вопрос безопасности. Спектр этих вопросов огромен: личная безопасность, защита имущества, транспортная безопасность, защита от терроризма, пожарная безопасность и многое другое.

В отрасли негосударственной сферы безопасности трудятся более трех миллионов человек, десятки тысяч организаций, сотни объединений и общественных организаций. Координация этой работы, создание условий для развития всех институтов обеспечения защиты людей очевидно необходимы, поэтому появление координационного совета НСБ вполне закономерно.

Координационный Совет негосударственной сферы безопасности России (далее Совет, НСБ) является постоянно действующим коллегиальным органом по вопросам координации взаимодействия институтов гражданского общества с органами государственной законодательной и исполнительной власти всех уровней, местного самоуправления в интересах дальнейшего совершенствования и развития негосударственных (частных) охранных и детективных организаций, разработчиков, производителей, поставщиков и инсталляторов технических средств безопасности, структур экономической безопасности хозяйствующих субъектов в сфере реализации Стратегии национальной безопасности и Концепции обеспечения общественной безопасности в российской Федерации.

Отрасль прошла непростой путь развития, существуют отдельные недостатки, но есть и неоспоримые победы. Сегодня мы можем уверенно говорить, что НСБ – это неотъемлемый компонент системы обеспечения безопасности и, в то же время, значимая часть экономики страны. В отрасли появились солидные предприятия с весомой деловой репутацией, свои передовики и свои герои. Члены КС НСБ России в лице лидеров отраслевых институтов гражданского общества, общественных объединений и некоммерческих организаций общероссийского и межрегионального уровня неоднократно подчеркивали, что государством прилагаются значительные усилия для повышения уровня жизни населения страны, который напрямую связывается с уровнем защищенности граждан от вызовов и угроз общественно опасного характера. В стране созданы условия для конструктивного диалога власти, общества и охранного бизнеса.

Национальным интересом на долгосрочную перспективу является, в том числе, повышение качества жизни, напрямую связанного с уровнем защищенности государства, общества и личности. При этом противодействие угрозам качеству жизни граждан органы государственной власти и органы местного самоуправления осуществляют во взаимодействии с институтами гражданского общества.

Одними из основных угроз общественной безопасности являются: преступные посягательства, направленные против личности, собственности, государственной власти, общественной и экономической безопасности; коррупция; стихийные бедствия, аварии и катастрофы, в том числе связанные с ухудшением технического состояния объектов инфраструктуры и возникновением пожаров.

Противодействие указанным угрозам входит в зону компетенции структур негосударственной сферы безопасности (НСБ). Следовательно, объединение на добровольной основе некоммерческих организаций в форме Координационного совета НСБ России, является правильно выбранным направлением оптимизации процессов развития отрасли. В настоящее время запущен позитивный процесс создания КС в федеральных округах и субъектах РФ.

Пожарная безопасность – это одна из важнейших составляющих вопросов безопасности страны, и этот вопрос, безусловно, входит в компетенцию НСБ. Более того, именно этому сегменту уделяется особое внимание, так как пожары исторически являлись одной из главных опасностей в Российском государстве.

Состояние национальной безопасности напрямую зависит от степени реализации стратегических национальных приоритетов и эффективности функционирования системы обеспечения национальной безопасности. А любая система – это прежде всего люди. Достаточно вспомнить реформатора Петра I, который создал систему, кардинально изменившую лицо России. Сегодня идет не менее активное развитие нашей страны, меняются ее очертания, условия жизни, поэтому также должна измениться система безопасности страны и пожарной безопасности в частности. И очень много зависит именно от людей, создающих эту систему. Яркий пример в этом плане – человек-реформатор Сергей Кужугетович Шойгу. Его активная жизненная позиция позволила создать эффективную структуру МЧС, а сегодня его усилиями реформируются вооруженные силы.

А самое важное – это жизненная позиция тех, кто находится на передовой и своим трудом и подвигом спасает сотни и тысячи жизней. Взять хотя бы беспримерный подвиг Максимчука Владимира Михайловича и других героев-пожарных, которые в ночь с 22 на 23 мая 1986 года ликвидировали страшный пожар в помещениях главных циркуляционных насосов третьего и четвертого блока Чернобыльской АЭС и спасли мир от ядерной катастрофы. И таких примеров можно привести сотни.



Председатель Координационного совета НСБ России, председатель Комитета Совета Федерации ФС РФ по обороне и безопасности В.А. Озеров

*«Одними из основных угроз общественной безопасности являются: преступные посягательства, направленные против личности, собственности, государственной власти, общественной и экономической безопасности; коррупция; стихийные бедствия, аварии и катастрофы, в том числе связанные с ухудшением технического состояния объектов инфраструктуры и возникновением пожаров».*

Окончание. Начало – на стр. 12

Человеческий фактор в отрасли негосударственной сферы безопасности играет первостепенное значение. Государство снимает излишние административные барьеры, передает функции контроля отраслевым институтам. В связи с этим возникает множество недобросовестных дельцов – так называемых «производителей», которые создают некачественную продукцию, некачественные услуги, снижающие безопасность общества в целом и каждого человека в частности. По некоторым направлениям продукции и услуг в области обеспечения безопасности объем некачественного продукта достигает более 50%. Государство, потребители и все добросовестные участники рынка не могут с этим мириться, поэтому создаются специальные институты и правовые акты, позволяющие общественности и непосредственным участникам отрасли самостоятельно наводить порядок. Федеральный закон от 21 июля 2014 г. № 212-ФЗ «Об основах общественного контроля в Российской Федерации» предоставляет такую возможность.

Общественный контроль должен проводиться в интересах всех граждан России, в том числе сообщества негосударственной сферы безопасности. Общественное обсуждение как одна их форм общественного контроля, предусмотренных Федеральным законом, приносит долгожданный результат. Участвовать в общественном контроле должны все участники рынка, небезразличные к происходящему в нашей отрасли НСБ.

Зона ответственности предприятий НСБ постоянно расширяется. Появляются новые структуры, действующие по отдельным законодательным актам (законодательства о транспортной безопасности, об охране объектов ТЭК и спортивных сооружений и т.д.), на отдельных объектах структурами различного типа осуществляется комбинированная охрана. В практику охранной и пожарно-спасательной деятельности внедряются новейшие технологии, реализуемые производственными структурами НСБ. Одновременно растет значение общественной экспертизы и контроля планирования и проведения госзакупок и иных мероприятий в сфере безопасности. Все это влечет за собой необходимость оптимизации и координации деятельности развивающейся разноплановой структуры.

Обновленная Стратегия национальной безопасности усиливает роль взаимодействия между органами государственной власти, органами местного самоуправления и всеми институтами гражданского общества в целях создания благоприятных внутренних и внешних условий для реализации национальных интересов и стратегических национальных приоритетов Российской Федерации.

Вот почему и статус Координационного Совета НСБ России, возглавляемый председателем Комитета Совета Федерации Федерального Собрания по обороне и безопасности Виктором Озеровым, повышается с каждым днем. Заседание Президиума КС НСБ России на площадке Совета Федерации – тому подтверждение. В рамках своей работы КС НСБ России обязан, прежде всего, эффективно защищать интересы граждан, отстаивать интересы тех объединений и организаций, которые являются флагманами отрасли – ответственными, добросовестными и социально ориентированными.

Для нас очень важны те компании и объединения, руководители которых имеют твердые моральные основы, не гонятся за длинным рублем, жертвуя ради сиюминутной выгоды своим честным именем. Эти организации, как правило, имеют большие горизонты планирования, активно участвуют в формировании добросовестного рынка, участвуют в создании соответствующего нормативного поля.

Одна из таких компаний – это НПО «Пульс», подразделения которой, производя и поставляя продукцию пожарно-технического назначения, в основу положили качество продукции и услуг и внедрились соответствующие механизмы. Участвуя в работе Общественной Палаты в области развития общественного контроля и создания основ деловой репутации, представители компании оказывают огромную помощь как эксперты отрасли.



Заместитель председателя Комиссии Общественной палаты России по общественному контролю, общественной экспертизе и взаимодействию с общественными советами, заместитель председателя Координационного совета НСБ России, председатель Общероссийского профсоюза НСБ Д.Е. Галочкин



*«Для нас очень важны те компании и объединения, руководители которых имеют твердые моральные основы, не гонятся за длинным рублем, жертвуя ради сиюминутной выгоды своим честным именем. Эти организации, как правило, имеют большие горизонты планирования, активно участвуют в формировании добросовестного рынка, участвуют в создании соответствующего нормативного поля».*

Например, Евгений Александрович Мешалкин является сейчас наиболее уникальным и компетентным отраслевым экспертом в России. Сотрудники НПО «Пульс» представлены во всех значимых государственных и общественных структурах по формированию нормативного поля. НПО «Пульс» было инициатором создания Общероссийского отраслевого объединения работодателей Федеральная Палата пожарно-спасательной отрасли и обеспечения безопасности, в состав которого вошли производители продукции, работ и услуг по обеспечению пожарной безопасности и спасению людей.

Надеемся, что со временем в России появится гораздо больше организаций, миссией которых будет в первую очередь являться забота о людях, а мы с готовностью будем содействовать и помогать им во всех начинаниях.

# Вместе – на благо пожарной безопасности России

Заместитель председателя  
ВДПО В.И. Климкин



*«Очень важны те организации, которые работают на рынке пожарной безопасности – это installаторы, производители, продавцы».*

Хотелось бы сказать несколько слов о людях, которые работают в пожарной охране.

Как правило, это люди, которые преданы своему делу и живут мыслями о спасении человеческих жизней и имущества на пожарах. Для пожарных огонь – это красная тряпка для быка, он увидел и должен потушить любыми способами, любой ценой, и этим все сказано.

Существует множество примеров героев, которые есть в нашем деле. Например, Евгений Николаевич Чернышев, Владимир Михайлович Максимчук. Они жили на работе и погибли на службе. Один погиб на пожаре, другой во время борьбы с огнем на Чернобыльской АЭС, стремясь спасти людей, сам получил смертельную дозу радиации. Это наиболее яркие примеры, но таких людей у нас большинство. Другие в пожарной охране не задерживаются, а те, кто приходит случайно, быстро отсеиваются. В карауле и во время пожара люди должны друг другу обязательно доверять.

От человеческого фактора зависит практически все. Взять хотя бы объекты, на которых руководитель должен отвечать за вопросы пожарной безопасности. По закону, каждый собственник отвечает за свой объект и за жизнь людей, и не только тех, которые трудятся в организации, но и посетителей (например, в торговом центре). Для того, чтобы люди чувствовали себя в безопасности, необходима целая система мероприятий. Любой руководитель должен быть соответствующим образом подготовлен – обязательно ориентироваться в элементарных вопросах, связанных с обеспечением пожарной безопасности, а кроме того, знать, что же делать его коллективу в трудную минуту. В эту систему мероприятий входят регулярные тренировки, оснащение объектов системами активной и пассивной защиты и возможность создавать пожарные дружины.

Конечно, безопасность во многом определяется отношением к пожарной безопасности. Насколько оно формально или реально, зависит от конкретных людей. Если рассматривать этот вопрос с точки зрения коммерции, скажу так: есть люди, которые, несмотря на то, что считают каждую копейку, не скупятся вкладываться в обеспечение пожарной безопасности. Они знают, что если возникнет загорание, риски будут минимизированы и очаг ликвидирован еще в малых размерах, тем самым, имущество будет спасено и бизнесу ничего не будет угрожать. Если руководитель думает только о сиюминутной выгоде, он рискует гораздо сильнее. К сожалению, у многих именно такая психология. Однако на тех объектах, где есть взрыво- и пожароопасное производство, и в местах с массовым скоплением людей, ни в коем случае нельзя проявлять подобную недальновидность, ведь слишком велики риски моральной, административной и уголовной ответственности. Если человек планирует долго работать и занимать руководящую должность, он должен позаботиться о пожарном аспекте.

Изменение отношения к пожарной безопасности отлично наблюдается при сравнении советского, постсоветского и сегодняшнего периода. В 90-е годы в соблюдении норм пожарной безопасности вообще был полный произвол и правовой беспредел. Сейчас ментальность у руководителей несколько поменялась, и в законодательная база хоть каким-то образом обозначена ответственность за ПБ, но все же ситуация остается еще очень далека от советского периода, когда был тотальный контроль, существовали жесткие нормы и их должен был выполнять любой руководитель. Кстати, в 90-е подобные нормы тоже были, но большинство руководителей старалось сделать все, чтобы их не соблюдать.

Сейчас ситуацию все-таки удалось немного переломить и развернуть в сторону соблюдения правил ПБ, и многие руководители озабочены обеспечением безопасности. В последние годы тотальный контроль государственного пожарного надзора перешел в основном на объекты с массовым пребыванием людей.

Бизнес-сообщество в этом плане почувствовало послабление, но, к сожалению, это огромная иллюзия свободы. Никто не отменяет ответственность перед законом, если возникнет пожар и, не дай бог, погибнут люди. Сейчас надо внимательнейшим образом продумывать, каким образом эту нишу закрывать. Возможно, переходить от тотального надзора к декларации пожарной безопасности и независимой оценке риска тех или иных объектов.

Окончание – на стр. 15





### Окончание. Начало – на стр. 14

Если сравнивать сознательность российских руководителей с зарубежными, то на своем опыте скажу, что есть большое различие. Во многих странах для людей существующие правила не подлежат обсуждению: нельзя – значит, нельзя. А у нас зачастую получается, что «нельзя» – это дополнительный поиск путей и выходов обойти законы и нормативы.

Какими же способами переломить подобное сознание? В первую очередь, конечно, существует уголовная ответственность. Боюсь, что обыкновенными штрафными санкциями и увеличением штрафов проблему не решить. Воздействовать надо экономически, наказывать рублем системно, например, через страховые компании. Если собственник будет знать, что он не получит страховку в случае недостаточного обеспечения своего объекта средствами пожарной безопасности, то для него, естественно, это будет неприемлемо, и придется думать, каким образом выполнить необходимые требования.

ВДПО является общественной организацией, поэтому мы ратуем за общественный контроль. Он еще должен дорабатываться и занимать ту нишу, которая освободилась после ухода тотального контроля. Мы стараемся реализовать эту тему на местах – вошли в состав Общественной палаты и принимаем участие в общественном контроле по тем или иным вопросам.

Очень важны те организации, которые работают на рынке пожарной безопасности – это инсталляторы, производители, продавцы. Сейчас (и это не секрет) на рынок поступает много контрафакта, фальсификата, т.е. тот уровень качества, который был при Советском Союзе, кардинально видоизменился.

Конечно, любой бизнесмен хочет получить выгоду при изготовлении, продаже или монтаже пожарного оборудования, но получить ее можно по-разному. Можно сделать хорошую вещь и реализовать, чтобы она служила делу. А можно сделать контрафакт, продать и тоже получить выгоду. Но подобные ловкачи долго не задерживаются на этом поприще – сегодня появились, завтра испарились. Тот контрафакт, который они выпустили, все равно всплывет, а это и уголовная ответственность, и ответственность перед людьми. Если, образно говоря, во время тушения пожара не сработал огнетушитель, при расследовании найдется и производитель, и тот, кто этот огнетушитель продал. Поэтому люди должны думать не только о получении прибыли, но и о том, что их товар, как никакой другой, должен соответствовать необходимым требованиям.

К счастью, на рынке пожарной безопасности много порядочных, добросовестных организаций. Одной из них компаний является НПО «Пульс». Эта компания мне знакома много лет, и за все годы я никогда не слышал каких-либо нареканий в их адрес на предмет производства или продажи некачественного товара. Они всегда шли в авангарде в области пожарной безопасности и как производители, и как инициаторы многих начинаний, свершений, в т.ч. и в законодательной базе: например, в поправках СНиП в нормативах, связанных с подготовкой руководителей и населения в области обеспечения пожарной безопасности. Компания организовывала и принимала участие в социально значимых проектах.

Кстати, помимо того, что команда «Пульс» производит и поставляет продукцию и услуги противопожарного назначения, это еще и команда замечательных спортсменов. В свое время Управление пожарной охраной г. Москвы играло в волейбол с командой НПО «Пульс», и мы оценили по достоинству спортивную подготовку и командный дух этого дружного коллектива. Желаем, чтобы боевой задор у компании никогда не иссякал!

Сейчас у НПО «Пульс» и ВДПО есть совместные интересные проекты, я уверен, что совместными усилиями мы обязательно послужим на благо пожарной безопасности страны!



## От мечты – к реальности

*«Есть такое определение – «гудвилл» (деловая репутация, престиж). Именно по этому принципу мы выбираем тех, с кем будем сотрудничать. Когда у компании хорошая репутация, не будет проблем со взаимопониманием, финансовыми вопросами, да и просто приятно общаться с подобными людьми».*

**Генеральный директор  
ООО «Самоспас» И.А. Маликов**



о своей спасательной системе и предлагали желающим ее опробовать. Участвовали в специализированных выставках, организовывали даже обучающие семинары для Госпожнадзора. Испытания проходили на всех высоких зданиях Москвы, включая башни «Москва-Сити», «Триумф-палас», сталинские высотки. Максимальная зафиксированная точка спуска – 235 метров.

Мы занялись разработкой и других приспособлений для пожарных и спасателей, стараясь презентовать новые продукты к значимым выставкам. Использовали и альпинистские идеи: например, для кинологической службы МЧС сделали спасательные косынки для собак. Для больниц и домов престарелых в «Самоспасе» разработали эвакуационные носилки и инвалидные кресла, которые можно спускать с высоты. Вскоре начали поступать заказы не только от госучреждений, но и от частных предприятий, прежде всего отелей. Например, нашими самоспасателями полностью оснащена гостиница «Космос».

Так как мы начинали бизнес сразу после ВУЗа, в 20-летнем возрасте, на тот момент в сотрудники старались набирать своих ровесников. Сейчас, конечно, при формировании коллектива уже нет возрастных ограничений, но первоначальная команда, костяк фирмы как раз и состоит сейчас из тех самых, уже повзрослевших, людей. Кстати, правила приема на работу у нас своеобразные. Представьте себе: из окна третьего этажа московского бизнес-центра свисает стальной канат. На подоконнике появляется парень в костюме и красной спасательной обвязке, хватается за трос и спускается вниз. В офис он возвращается под аглодисменты – так с каждым сотрудником во время испытательного срока. И это правильно, а иначе как рассказывать клиентам о безопасности устройства, если ты не опробовал его сам?

К выбору партнеров мы тоже относимся очень ответственно. Есть такой показатель в бизнесе – «гудвилл» (деловая репутация, престиж). Именно по этому принципу мы выбираем тех, с кем будем сотрудничать. Когда у компании хорошая репутация, не будет проблем с взаимопониманием, финансовыми вопросами, да и просто приятно общаться с хорошими людьми. С самого начала мы хотели, чтобы клиенты могли покупать наши «самоспасы» так, как им это будет удобно, а что может быть удобнее, чем Торговая сеть «Магазин 01»? Круто, что наше партнерство сложилось, и по сей день мы плодотворно работаем вместе.

Конечно, связывают нас с сотрудниками «Магазина 01» уже не только деловые отношения. До сих пор мы с братом вспоминаем выходные, когда руководство НПО «Пульт» пригласило нас на охоту и мы два дня провели в ярославских лесах, укутанные в камуфляж и с ружьями наперевес.

В день рождения НПО «Пульт» желаем нашим партнерам и друзьям успеха, благополучия и, как говорится, «сухих рукавов». На рынке пожарного оборудования сейчас все очень сложно, но я уверен, общими усилиями мы добьемся желаемого результата!

Как и большинство детей, мы с братом в детстве мечтали стать пожарными. Конечно, детская мечта со временем трансформировалась – жизнь ставит свои задачи. По окончании института (по образованию я управленец) была бредовая идея открыть рекламное агентство. Пока учился, работал у родителей – учредителей компании «Венто», производящей альпинистское снаряжение. Начинать с курьера и кладовщика, потом был менеджером по рекламе и руководителем небольшой сети магазинов.

Идея выпускать устройство для спасения с высоты при пожарах родилась в «Венто» в 2004 году, когда кто-то из покупателей заинтересовался, можно ли использовать для такого дела альпинистские веревки, крюки и карабины. Взяв за основу альпинистские технологии и изучив зарубежные устройства, мы разработали самоспасатель: косынка-обвязка и металлический трос, снабженный блоком с автоматическим механизмом (у большинства конкурирующих систем управление спуском осуществлялось вручную). Длина троса подбирается с учетом этажа, где рядом с окном на стене снаружи монтируется крюк. К нему с помощью карабина крепится трос, и человек в обвязке может спускаться вниз. На одном приспособлении в случае пожара поочередно могут спастись более 50 человек.

Наши спасательные системы – это «товар насильственного спроса»: после чрезвычайных происшествий продажи вырастают в разы. Первый такой всплеск случился после пожара в отделении Сбербанка во Владивостоке в январе 2006 года. Было девять жертв. Причем восемь человек погибли, прыгнув с высоких этажей в попытке спастись. Количество звонков в фирму выросло примерно в 30 раз, а после осеннего пожара в здании столичного Института государственного управления многие ВУЗы захотели оснастить свои общежития системами спасения.

Для продвижения бренда мы с командой договаривались с администрациями многоэтажных зданий о проведении пожарных учений, рассказывали





# Ответственный подход к выбору партнеров

*«Мы стараемся очень ответственно подходить к выбору партнеров для бизнеса. Выбранные в нашей группе компаний критерии такого отбора просты: это надежность и честность. Благодаря таким принципам мы успешно работаем на противопожарном рынке более 25 лет».*

Предприятие «РИФ», основанное в 1990 году, занимавшееся установкой охранно-пожарной сигнализации, в настоящее время представляет из себя группу предприятий, использующих единый товарный знак «РИФ», и работающих в сфере поставки и внедрения технических средств безопасности.

А началось становление и развитие нашей компании с решения собственника Бабичева М.С. расширить уже имеющееся направление монтажа охранно-пожарной сигнализации перезарядкой углекислотных огнетушителей. Были закуплены первые станции перезарядки. Спустя какое-то время и пришла идея делать собственные огнетушители.

Первым на рынок была выведена линейка переносных углекислотных огнетушителей ОУ-2, ОУ-3, ОУ-5. Первоначально они собирались из баллонов высокого давления, которые мы закупали у наших партнеров. Впоследствии было принято решение об организации не только сборочного производства, но и производства баллонов высокого давления для огнетушителей. Это позволило создать полный цикл производства углекислотных огнетушителей. Следующим шагом стало приобретение оборудования и навыков производства баллонов высокого давления не только малого, но и среднего объема. Это позволило вывести на рынок линейку передовых углекислотных огнетушителей собственного производства. Впоследствии к ним добавилась и линейка переносных порошковых огнетушителей, баллонов для технических газов, модулей газового и водяного пожаротушения.

Основными критериями при производстве нашей продукции являются качество и надежность. Учитывая, что большая часть продукции, выпускаемая нашей группой компаний, предназначена для противопожарных нужд, эти критерии мы считаем приоритетными.

В группу компаний входят семь организаций и коллектив, работающих в них, является одним целым. Все нацелены на решение одной коллективной задачи – выпуска качественной конкурентоспособной продукции противопожарного назначения. Отсюда и такая большая степень кооперации между компаниями, входящими в группу.

Среди наших сотрудников есть люди о которых хотелось бы упомянуть отдельно – это наш «Кулибин» Федулов Сергей Алексеевич. Именно этому человеку мы и обязаны всеми изобретениями и полезными моделями, которые имеем в своем активе. Благодаря его трудолюбию и таланту в линейке нашей продукции появились новые образцы баллонов, оборудования и противопожарной продукции.

Развитию противопожарного рынка на сегодняшний момент очень мешает глобализация рынка и огромное количество контрафактной, а потому очень дешевой, продукции. Учитывая недостаточный контроль качества за оборотом противопожарной продукции в стране со стороны МЧС РФ, довольно сложно выпускать качественный продукт, существенно уступающий в цене контрафакту. Да и принятие ДНД МЧС РФ новых нормативных актов, в частности ППР, приводят к существенно сокращению на рынке разнородных средств пожаротушения, подводя все к более дешевым образцам.

Мы стараемся очень ответственно подходить к выбору партнеров для бизнеса. Выбранные в нашей группе компаний критерии такого отбора просты: это надежность и честность. Благодаря таким принципам мы успешно работаем на противопожарном рынке более 25 лет.

Сотрудничество с НПО «ПУЛЬС» началось в 2006 году. Именно с этого года начали осуществляться поставки огнетушителей в торговую сеть «Магазин 01». С тех пор вот уже более 10 лет НПО «Пульс» является одним из наших крупнейших стратегических партнеров. Данную компанию отмечают высокая репутация, надежность, динамика в развитии и целеустремленность. Мы надеемся, что и в последующие годы между нашими компаниями сохранятся тесные дружеские и деловые отношения.



Директор ООО «ТОРГОВЫЙ  
ДОМ «РИФ» В.В. Межеричский



К сожалению, будущее рынка безопасности в России видится нам не столь безоблачным. Если в ближайшее время государство не усилит контроль над выпуском противопожарной продукции и соблюдением противопожарных норм на местах, пожарная безопасность России будет под угрозой. Снижение требований к пожарной оснащённости на предприятиях, уменьшения уровня проверок органами МЧС может привести к серьезным последствиям. Но мы и остальные добросовестные участники рынка надеемся, что ситуация все же изменится к лучшему!

Сердечно поздравляем коллектив НПО «Пульс» с днем рождения, желаем всем сотрудникам крепкого здоровья, оставаться такими же сплоченными и нацеленными на победу, а всему предприятию хочется пожелать коммерческих успехов и побольше новых интересных проектов!

# Главный принцип команды единомышленников

Коммерческий директор  
ООО «Пожхимзащита»  
К.З. Калужин



*«Новаторство – ключевая черта компании «НПК Пожхимзащита». За время существования мы разработали и внедрили в серийное производство 15 новых видов продукции, большинство из которых не имеет аналогов в стране. Они защищены десятью патентами».*

Семь лет назад ООО «НПК Пож-химзащита» начала производить инновационные средства защиты и спасения под торговой маркой «Шанс».

Основные учредители и сотрудники ООО «НПК Пожхимзащита» в недавнем прошлом – это ученые и специалисты Военной Академии радиационной, химической и биологической защиты МО (ВА РХБЗ), которые обладают фундаментальными прикладными знаниями и большим опытом в своей области.

Идейным вдохновителем и организатором создания этого проекта явился нынешний генеральный директор ООО «НПК Пожхимзащита» Гвоздев Сергей Викторович, который до увольнения из вооруженных сил РФ являлся начальником научно-исследовательской лаборатории перспектив развития средств индивидуальной защиты ВС РФ в ВА РХБЗ.

В 2007 году он предложил создать с нуля производственную компанию, которая занималась бы разработкой и производством инновационных средств защиты, используемых на пожарах и ЧС обычными гражданами.

Под его руководством начался процесс сбора команды единомышленников, которые впоследствии стали учредителями ООО «НПК «Пожхимзащита». При выборе партнеров был установлен главный принцип: каждый учредитель должен был работать в компании и отвечать за свое направление, которое создает, поддерживает и развивает. В итоге компанию сформировали пять учредителей. Конечно, мы в основном представляли себе рынок пожарной безопасности России, поэтому знали, что он в какой-то степени монополизирован, консервативен, жестко регламентируется государством, и понимали, что трудности будут большие, но при этом мы всегда верили в свой успех.

Чтобы создать такой проект с нуля, каждый учредитель должен был обладать значительным опытом в своей области и обладать финансовыми возможностями, чтобы внести свою долю средств. Сейчас наша пятерка работает как один мощный кулак, хотя некоторые скептики сомневались, что мы сможем сработаться, и прогнозировали развал проекта.

Два года велась подготовительная работа: зарабатывались деньги через оптовые поставки, нарабатывались новые идеи и конструктивные решения, изготавливались пресс-формы и определялись основные поставщики сырья и комплектующих. На этапе подготовки проекта Калужиным К.З., который отвечал за коммерческое направление, было предложено разрабатывать свою продукцию под брендом «Шанс», который ассоциировался с возможностями наших будущих средств спасения. Эта идея была единогласно поддержана всеми партнерами.

Главным критерием в разработке продукции мы выбрали ее уникальность и новизну, т.е. инновационные критерии. Создавать продукцию, полностью аналогичную той, которая уже присутствует на рынке, мы считали провальной стратегией. Если и создавали аналог, то он значительно отличался по своим функциональным характеристикам и потребительским свойствам.

Первой разработкой стал универсальный фильтрующий малогабаритный самоспасатель «Шанс»-Е, который сейчас является лидером на своем рынке.

Новаторство – ключевая черта компании «НПК Пожхимзащита». За время существования мы разработали и внедрили в серийное производство 15 новых видов продукции, большинство из которых не имеет аналогов в стране. Они защищены десятью патентами.

На этапе становления было очень нелегко, не хватало знаний, финансовых средств, квалифицированных кадров для производства, поэтому первый месяц сами учредители компании одевали рабочие комбинезоны и халаты, лично закупали и изучали оборудование, сами разрабатывали технологический процесс, потом работали на собственном производстве, обучали первых мастеров и рабочих. В ходе работы сами многому учились. Вообще самообучение и постоянное саморазвитие присуще всем нашим сотрудникам, поэтому текучка кадров у нас минимальная. В последние годы стараемся набирать молодых энергичных людей, чтобы была преемственность и развивалось наставничество.

Мы, учредители, для себя решили, что в этом проекте будет социальная составляющая, и начали набирать на производство в первую очередь лиц с ограниченными возможностями (глухонемых). С ними, конечно, было очень непросто, было много комичных случаев, но потом все постепенно научились взаимодействовать и понимать друг друга. Сейчас более 70% работников нашего предприятия – люди с ограниченными возможностями, многие из них работают с первых дней нашего проекта. Они очень благодарны нам за хорошие условия труда. Никаких льгот наша компания не имеет, зато мы понимаем, что трудоустройство этих категорий работников позволяет нам гордиться не только коммерческими успехами.

Сегодня ООО «НПК Пожхимзащита» – это динамичная и быстрорастущая компания, даже в условиях кризиса 2015-й и 2016-й годы с экономической точки зрения были для нас лучшими! Мы тесно и плодотворно сотрудничаем с научно-исследовательскими учреждениями МЧС России. Федеральные структуры обращаются к нам за получением экспертных мнений и заключений при разработке нормативных документов.

Окончание – на стр. 19

*Окончание. Начало – на стр. 18*

ООО «НПК Пожхимзащита» под торговой маркой «Шанс» производит инновационные сертифицированные:

- средства защиты и спасения для граждан, включая детей при пожарах и ЧС;
- защитную экипировку и мобильные средства пожаротушения для лиц, привлекаемых для тушения природных пожаров;
- средства защиты органов дыхания для пожарных добровольцев, сотрудников авиалесоохраны и лесопожарных центров;

- индивидуальные аптечки для лиц, привлекаемых для тушения природных пожаров;
- спасательные устройства для экстренной эвакуации в двухуровневых вагонах железнодорожного транспорта.

Собственное современное производство, высококвалифицированный инженерно-технический и конструкторский персонал позволяет нам разрабатывать и выпускать продукцию марки «Шанс» с уникальными характеристиками. Наша продукция включена в Перечень инновационной, высокотехнологичной продукции и технологий г.Москвы (Приказ Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы» от 25 ноября 2016 г. № П-18-12-286/6).

Продукция марки «Шанс» разрабатывается, производится и поставляется в соответствии с внедренной международной системой менеджмента качества ГОСТР ИСО 9001-2011 (ИСО 9001:2008). Средства защиты и спасения марки «Шанс» обладают высокими потребительскими свойствами, что позволяет им быть конкурентоспособными на рынке. В настоящее время, большинство средств защиты и спасения марки «Шанс» включены в нормы оснащения и табелизации.

С 2010 года мы начали искать себе партнеров по рынку. Одним из первых наших партнеров стал НПО «Пульс» в лице торговой сети «Магазин 01». Мы предложили им самые выгодные условия по цене, чтобы наше партнерство стало реально стратегическим. Потом уже были выработаны совместные амбициозные цели, задачи и определены различные способы их выполнения. Такой подход в сотрудничестве не заставил долго ждать результаты и уже на второй год позволил увеличить взаимный товарооборот в пять раз!

В настоящее время вся номенклатура марки «Шанс» успешно реализуется в торговой сети «Магазин 01», ежегодно объем взаимного товарооборота растет, сейчас он составляет около 10 млн. рублей. Используя совместные ресурсы, мы смогли успешно реализовать многие крупные коммерческие и имиджевые проекты.

Компания «НПК Пожхимзащита», как поставщик продукции марки «Шанс», всегда старается все заказы «Магазина 01» выполнять точно и в срок, а главное, с высоким качеством. Хочу отметить, что за время партнерства наладилась крепкая деловая связь между ключевыми сотрудниками наших компаний: Моргунов А.С. со стороны «Магазина 01» и Костина Е.А. с нашей стороны понимают друг друга с полуслова, что способствует поддержанию высокого уровня наших отношений.

Вообще, площадка торговой сети «Магазин 01» в плане маркетинга для нас является уникальным индикатором рынка пожарной безопасности. Создавая и продвигая новую продукцию марки «Шанс», мы внимательно следим за ее реализацией через торговую сеть «Магазин 01». Если торговая сеть успешно начинает реализовывать нашу новинку, то мы уже не сомневаемся в ее успехе. Так было неоднократно, поэтому наше сотрудничество будет долгосрочным и взаимовыгодным. Первые годы мы много раз слышали от своих контрагентов, что о продукции марки «Шанс» они узнали из «Магазина 01».

В день рождения объединения «Пульс», одной из компаний которого является Торговая сеть «Магазин 01», мы от всей души хотим поздравить наших стратегических партнеров с этим знаменательным событием и пожелать им экономического благополучия и новых достижений! Мы надеемся, что даже в условиях экономического кризиса нашими совместными усилиями рынок пожарной безопасности будет постепенно развиваться, как и экономика нашей страны. Надеемся, мы объединим свои усилия для развития нормативной базы в области пожарной безопасности.



## Нет предела совершенству

*«Четкое убеждение руководства «Спецавтоматики» состоит в том, что начинать нужно с себя, потому что от каждого из нас многое зависит. Заинтересованность и чувство ответственности на всех уровнях, от руководства до рабочего, способствуют положительному инновационному развитию не только предприятий, но и всей промышленности в целом».*

«Спецавтоматика» (г. Бийск) – это предприятие, которое берет свои истоки с советских времен. Его удалось не просто сохранить и провести через все трудности «перестройки», но и вывести в лидеры систем безопасности, который конкурирует с мировыми производителями.

Свою историю «Спецавтоматика» начинает с 1972 года, когда приказом Министерства приборостроения СССР на базе специализированного монтажно-наладочного участка противопожарной автоматики и охранной сигнализации был создан Бийский опытный завод противопожарной автоматики. Предприятие имело центры технического обслуживания практически во всех городах и крупных населенных пунктах Сибири и Дальнего Востока. Прошло уже более чем четыре десятилетия, и может, нам и не удалось сохранить все центры технического обслуживания, но и сегодня «Спецавтоматика» – это команда специалистов, мощная производственная база, более пяти сотен наименований выпускаемой продукции, три конструкторских отдела, современная испытательная лаборатория, проектно-монтажный комплекс, сеть филиалов и представительств по стране и зарубежью.

Нашим предприятием на рынок были выведены такие продукты, как устройство сигнальное свето-звуковое, оросители общего назначения, сигнализатор давления универсальный СДУ-М, извещатель тепловой.

Раньше ведь как: не рынок диктовал, что делать, а указания сверху: что затребовали – то и сделали. Но время идет, все меняется, и сегодня все происходит с точностью до наоборот – рынок диктует правила. Мы сумели подстроиться под рыночные условия, разработать и модернизировать свою продукцию так, чтобы она стала конкурентоспособной в отношении российских и мировых зарубежных производителей. В настоящее время мы продолжаем выпускать и эти продукты тоже, но их уже не узнать, они совершенно изменились!

Одним из основных принципов, которым предприятие руководствовалось всегда, выступает «нет предела совершенству». Этот принцип относится ко всему: к качеству, к производственной и социальной среде, к персоналу. Четкое убеждение руководства состоит в том, что начинать нужно с себя, потому что от каждого из нас многое зависит. Заинтересованность и чувство ответственности на всех уровнях, от руководства до рабочего, способствуют положительному инновационному развитию не только предприятий, но и всей промышленности в целом.

За более чем 40-летнюю историю нам удалось сделать немало, но самое главное достижение – удалось создать настоящую команду, которая работает как единый механизм. В компании такая атмосфера, которая дает человеку стимул идти на работу с улыбкой и работать, не теряя хорошего настроения. Нам, во главе с генеральным директором, действительно удалось создать команду – коллектив единомышленников, нацеленных на достижение результата.

Для многих работников хорошие взаимоотношения с коллегами и положительные эмоции напрямую влияют на эффективность коллективной работы над проектами. Комфортная и доброжелательная атмосфера позво-



Главный инженер  
ЗАО «ПО «Спецавтоматика»  
В.В. Виноградов



ляет сделать так, чтобы люди утром торопились на работу, чтобы время, проведенное на работе, было более приятным и полезным, а сотрудники – более продуктивными и удовлетворенными результатами своего труда. Искренняя забота о людях, умение поддерживать чувство уверенности в завтрашнем дне являются залогом стабильной, слаженной работы всего коллектива.

Настоящим авторитетом пользуется генеральный директор Чудаев Александр Михайлович, именно он возглавляет предприятие вот уже более 25 лет. Это человек, который смог не только сохранить предприятие в сложное время, но и развить его, вывести на совершенно новый уровень, сделать лидером в области систем пожаротушения.

Окончание – на стр. 21

**Окончание. Начало – на стр. 20**

Сегодня, в сложных современных условиях, он обладает способностью заряжать своей энергией весь коллектив, ставит цели, умеет их обосновать и заставить людей верить в необходимость их достижения, умеет общаться с людьми, соединяя слово и дело. Целеустремленность, принципиальность, настойчивость, решительность, увлеченность, умение организовать совместную работу людей и вести за собой делает Александра Михайловича настоящим лидером.

К сожалению, существуют нюансы, которые мешают развитию противопожарного рынка в стране и ставят палки в колеса его добросовестным участникам. Самое главное препятствие, пожалуй – это бюрократизм в сфере нормотворчества. Современные технологии не стоят на месте, и такая сфера, как защита от пожаров, постоянно пополняется новыми технологическими решениями, отвечающими реалиям настоящего времени. Как участники рынка, мы очень остро чувствуем необходимость более быстрого принятия нашими законодательными органами поправок к существующим нормам и введения новых правил и норм для инновационной продукции.

Хотелось бы сказать несколько слов о выборе партнеров для бизнеса. Наш бизнес – это сфера безопасности, а это значит, что мы несем сверхответственность за свои работы, продукцию или услуги. Наши партнеры – это наше лицо, наше продолжение, поэтому их ответственность – наша ответственность тоже, мы должны быть уверены в наших представителях. Поэтому, безусловно, наш партнер должен быть профессионален, компетентен, надежен, открыт для потребителя и понимать, что потребитель всегда прав.

Мы понимаем, что наша сфера непроста и со своей стороны мы также придерживаемся политики постоянной открытости, всегда готовы оказать консультационную и организационную поддержку и быстро реагировать на возникающие проблемы. В этом плане замечательным примером удачного партнерства может служить наше сотрудничество с НПО «Пульс».

Мы так давно работаем с НПО «Пульс», что уже трудно вспомнить, с чего все начиналось. Первое знакомство произошло еще в далеких 90-х годах, и именно «Пульс» стал одним из тех первых наших партнеров, кто по-настоящему поверил в отечественного производителя в то нелегкое время, когда повсеместно все отказывались от отечественных товаров, так как страну завалил импорт. Поэтому сегодня мы особенно ценим те партнерские и дружеские отношения, которые за столько лет сотрудничества сложились между нашими компаниями. Скажу честно, сегодня «Пульс» – это флагман индустрии безопасности, наше сотрудничество – это не только торговые отношения, но это еще и совместные разработки.

НПО «Пульс» является одним из самых долгих и надежных наших партнеров, поэтому мы не можем представить дальнейшее развитие нашей компании без взаимодействия с этой компанией. В этом году у НПО «Пульс» юбилей, и это прекрасный повод порадоваться достигнутым успехам и поставить новые высокие цели, пожелать финансового благополучия и стабильности, доверия клиентов, теплой атмосферы в коллективе и дальнейшего развития.

Безопасность – это одна из первичных потребностей человека, которая, как и любая технология, развивается и будет развиваться. Ничто не может стать более сильным катализатором в развитии технологий как спрос. Он подталкивает к совершенствованию и внедрению новых способов обнаружения пожара, которые уже переходят в разряд интеллектуальных – это раннее мультикритериальное обнаружение, адресность, интерактивность, удаленный контроль, адаптивность. Будущее рынка безопасности – это рынок высокоинтеллектуальных систем.

Людям, отвечающим за безопасность, хочется пожелать интересных задач и правильных решений – ведь в вопросах безопасности ошибки могут стоить очень дорого. Поэтому и совет можно дать такой: доверяйте надежным и авторитетным компаниям, ведь грамотный расчет при проектировании, правильный выбор оборудования, его надежное функционирование и профессиональный монтаж позволяют в совокупности обеспечить эффективную защиту от пожара.



# История компании – история района

*«В основе высокого качества нашей продукции лежит собственное производство, оригинальные композитные материалы и контроль на всех этапах. В этом огромную роль играют люди, работающие на предприятии, наш дружный коллектив».*

Генеральный директор  
ЗАО ПО «Берег»  
В.В. Ковшутин



В основе высокого качества нашей продукции лежит собственное производство, оригинальные композитные материалы и контроль на всех этапах. В этом огромную роль играют люди, работающие на предприятии, наш дружный коллектив. Наши инженеры постоянно работают над совершенствованием технологии, внедряя передовой отечественный и зарубежный опыт.

Основные производственные мощности предприятия располагаются в непосредственной близости от п. Большие Дворы, в живописном месте, на территории бывшего подворья Великого князя Московского Даниила Александровича, младшего сына Александра Невского, где современное высокотехнологичное производство органично соседствует с историческими зданиями и сооружениями тех времен.

Мы гордимся историей нашего предприятия. На фоне достигнутых высоких экономических результатов хочется отметить деятельность предприятия по возрождению культурных традиций, его вклад в сохранение исторического наследия.

Недавно на территории поселка Большие Дворы при поддержке нашего предприятия открылся новый музейно-выставочный комплекс «Княжий двор», в котором представлены различные музейные экспозиции и новые выставочные проекты, посвященные истории поселка Большие Дворы, истории ГК «Берег», а также ежегодно проводимой на территории поселка военно-исторической реконструкции, посвященной событиям Отечественной войны 1812 года.

На пути от частной мануфактуры до современного многопланового градообразующего предприятия, как и у многих предприятий отрасли, у нас были и переломные моменты, совпавшие с переходом страны на «капиталистические рельсы».

Но именно на это время пришлось наши самые важные приобретения: это добрые партнерские отношения с нашими коллегами «по цеху» пожарной безопасности.

Одним из таких предприятий на тот момент и стала молодая, но очень яркая фирма «Пульс», которая элегантно, но жестко вела свою политику на рынке. Ключевое слово здесь – элегантно. Именно с таким определением у всех ассоциируется высший руководящий состав этой фирмы – это молодые талантливые амбициозные парни, которые произвели неизгладимое впечатление на наш в основе своей женский текстильный коллектив.

Это было время новых проектов, новых форм, их реализаций, время подъема и надежд.

Мы учились друг у друга, участвовали в совместных выставках и конференциях, старались поддерживать начинания наших коллег. В день рождения желаем компании НПО «Пульс» процветания и благополучия и надеемся, что и впредь мы останемся добрыми друзьями, надежными партнерами и вместе встретим далеко не один юбилей!

Предприятие «Берег» в следующем году будет отмечать 150-летний юбилей. А началось все именно с человеческой предприимчивости и трудолюбия. В 1868 году крестьяне Барановы деревни Большой Двор получили от губернских властей разрешение на содержание промышленного заведения, вырабатывающего полшелковые платки и ткани. С 1917 года предприятие стало выпускать мешочные ткани, подкладочные холсты, брезентовую парусину, платочное полотно.

Серийное производство пожарных рукавов началось в 1929 году и не прерывалось в годы Великой отечественной войны, а уже с 1967 года поставлялось в 15 стран мира. В 1972 году был выпущен первый в России латексированный рукав, а в 1985 году по лицензии норвежской фирмы освоен выпуск рукавов повышенной стойкости с двусторонним покрытием «Армтекс». В 2001 году произошло внедрение новых технологий и материалов, что позволило нам создать новый продукт – морозостойкий рукав с внутренним полимерным покрытием «Стандарт», который стал промышленным стандартом качества и высоких технических характеристик. Сегодня цех по выпуску пожарных рукавов «Стандарт» и «Универсал» – это современное, высокотехнологичное производство, осуществляющее выпуск продукции с 1929 года.

В 2007 году был построен и введен в эксплуатацию новый цех по производству пожарной автотехники. Сегодня выпуск пожарной автотехники нового поколения, отвечающий самым высоким требованиям отечественного и зарубежного автомобилестроения, – одно из главных направлений деятельности ПО «Берег».



# Главные роли.

## Первопроходцы пожарного дела

*Человеческий фактор – важнейший аспект как в возникновении пожара, так и в его тушении. Наша с вами дисциплина в выполнении противопожарных требований – как технических, так и, что особенно важно, режимных – может предотвратить страшную беду. Важно работать профилактически с коллегами, соседями, партнерами. Также крайне важно вспоминать людей, отдавших свою жизнь пожарной службе – таких как Максимчук, Чернышев и другие.*

Пожарный эксперт,  
энтузиаст, коллекционер  
Д.А. Себенцов



Князь Львов, тоже Александр Дмитриевич, также имел пожарное прозвище «огненный князь». Второй председатель СРПО, а потом и ИРПО вплоть до 1916 года, редактор ежемесячного журнала «Пожарное дело», составитель первого руководства для пожарных дежурных «Городские пожарные команды» (1890), основатель частной пожарной охраны на Стрельне, ставшей позже школой подготовки брандмейстеров и старших пожарных чинов. Инициатор первой пожарной выставки 1892 года под эгидой Императорского Русского Технического общества. Подвижник развития пожарных команд в регионах необъятной империи – благодаря ему появилось до 40 000 огнеборцев. Просветительские новинки, такие как поезд и пароход, явились учебными и выставочными передвижными форвардами пожарного дела и смогли достигнуть русской глубинки.



Великий князь Андрей Владимирович на Марсовом поле принимает рапорт варшавского бранд-майора Э.Э. Лунда

Требезов Николай Павлович, «нарвский брандмейстер» – автор первого в России учебника «Пожарная тактика», настоящий «тушила», лично геройски спасавший людей. Был представленный к высокому наградам, в том числе золотой медали «За спасение погибавших» в 1901 году.

Требезов занимался составлением сборника и карты гидрантов, водоисточников, изучал применение электричества для тушения пожаров, в том числе лампочки при использовании аппарата Кеннига (есть такой у меня в коллекции). Он разработал прародителя «Справочника РТП», внедрил использование автомобиля вместо конного хода.

Многое и многие остались за рамками странички журнала, но память о них, спасших в свое время тысячи российских граждан, останется образцом для подражания потомкам.

В нашей исторической рубрике невозможно не отметить тех представителей России, которые своей любовью и преданностью пожарному делу помогли основать, развить и организовать первые пожарные подразделения, которые легли в основу знаменитой пожарной охраны нашей страны. Объем статьи позволит упомянуть лишь нескольких, но достойнейших: Шереметева, Львова, Лунда, Требезова.

Граф Александр Дмитриевич Шереметев, называемый современниками брандмейстерским графом, – создатель образцовых и новаторских частных пожарных команд в своих имениях, один из основателей и первый председатель Соединенного Российского Пожарного Общества (СРПО) и Императорского Российского Пожарного Общества (ИРПО). Оно празднует свой юбилей в этом году. Шереметев был создателем первого тематического журнала «Пожарный» в соавторстве с А.П. Чеховым, только не с Антоном, а его братом Александром, составителем книги «Пожарная техника».



Эдуард Эдуардович Лунд – брандмайор крупнейших городов империи Одессы, Варшавы и Москвы, – оставил свой незабвенный след в пожарной литературе и в одном из самых известных, злословных и почитаемых сегодня «Завете молодым пожарным». Соавтор «Справочной книги по пожарному делу» в 14 частях, «Пожарной тактики», переизданной несколько раз. Он оставил «пожарное завещание» из 23 пунктов, первый из которых начинался так: «Если ты не любишь бесконечно до самоотвержения пожарного дела, перестань в нем работать. Ты не только не станешь хорошим пожарным, но будешь мешать и другим...»



Н.П. Требезов с пожарными

Заходите на наш сайт  
[WWW.MAGAZIN01.RU](http://WWW.MAGAZIN01.RU)



# Обеспечим пожарную безопасность на территории АЗС

- Проведем первичное консультирование (заочное или с выездом эксперта)
- Выявим необходимый и достаточный минимум
- Согласуем объем работ
- Подберем и поставим оборудование
- Проведем монтаж
- Сдадим в эксплуатацию, научим пользоваться
- Обеспечим техническое сопровождение и гарантийное обслуживание



**ПРИМЕЧАНИЕ:**

Выбор типа и расчет необходимого количества огнетушителей следует производить в соответствии с требованиями Постановления Правительства РФ от 25 апреля 2012 г. №390 «О противопожарном режиме»

107014, г. Москва, ул. Русаковская, д. 28, стр. 1а  
тел.: (495) 983-01-01. e-mail: [01@magazin01.ru](mailto:01@magazin01.ru)